



Sfax le 18/10/2023

Demande de manifestation d'intérêt auprès d'un consultant individuel
N°C13/21

Objet : Assurer 3 sessions de coaching de groupe et renforcement de compétences entrepreneuriales pour les porteurs de projet.

Pièces jointes : Termes de références de la formation.

Dans le cadre de l'accord entre le Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche Scientifique (MESRS) et la Banque Internationale pour la Reconstruction et le Développement (BIRD) en vue de contribuer au financement du Programme d'Appui à la Qualité pour le Développement de la Gestion Stratégique des Établissements d'Enseignement Supérieur (PAQ-DGSE), la Faculté des Sciences Economiques et de Gestion de Sfax (FSEG Sfax) a bénéficié d'un fonds d'Innovation pour la modernisation, l'autonomie et la performance du système d'enseignement supérieur et de recherche pour la mise en œuvre du Projet : Modernisation des mécanismes de gouvernance pour une meilleure efficacité institutionnelle et plus d'ouverture nationale et internationale.

La FSEG de Sfax se propose d'utiliser une partie de cette allocation pour effectuer les paiements autorisés par le contrat à signer au titre de la présente mission.

Dans le cadre de ce projet, la FSEG Sfax invite, par la présente demande, les consultants individuels intéressés à manifester leur intérêt à présenter une proposition pour Assurer 3 sessions de coaching de groupe et renforcement de compétences entrepreneuriales pour les porteurs de projet.

Les consultants individuels intéressés à réaliser les services décrits dans les termes de références, téléchargeables sur le site de la FSEG Sfax : <http://www.fsegs.tn>, doivent fournir les informations pertinentes montrant qu'ils sont qualifiés pour exécuter les prestations demandées et particulièrement :

- Lettre de candidature ;

- Expérience générale du candidat en matière de coaching avec les pièces justificatives
- Références récentes et pertinentes en missions similaires (ou en rapport étroit formation et expérience dans le secteur, etc.).
- Curriculum Vitae du consultant qui va intervenir dans cette action ;
- Qualifications, diplômes et attestations du consultant ;
- Une proposition détaillée du programme de formation sous forme de tableau récapitulatif portant en détail l'intitulé des différents modules, leurs objectifs, les résultats escomptés et le nombre d'heures allouées à chacun.

Le consultant individuel sera sélectionné selon les directives de la banque mondiale éditées en janvier 2011 et mises à jour en juillet 2014. Une commission de classement des candidatures établira la sélection selon un barème de notation des qualifications techniques.

Les consultants individuels peuvent obtenir de plus amples informations au sujet des termes de référence par mail à l'adresse électronique : raouda.kammoun@fsegs.usf.tn et trouver la version numérique des documents afférents à cet appel sur le site web de la FSEG Sfax <http://www.fsegs.tn>.

Les manifestations d'intérêts doivent parvenir au bureau d'ordre de la FSEG Sfax durant l'horaire du travail par voie recommandée, rapide poste ou les remettre en main propre, au plus tard **le 30/10/2023 à 10h** avec la mention suivante :

« *Ne pas ouvrir* »

CONSULTATION N°C13/21 : manifestation d'intérêt pour assurer 3 sessions de coaching de groupe et renforcement de compétences entrepreneuriales pour les porteurs de projet

FSEG de Sfax, Route de l'aéroport km 4,

B.P. 1088, 3018 Sfax

Le cachet du bureau d'ordre de la Faculté des Sciences Economiques et de Gestion de Sfax faisant foi.

LU ET ACCEPTE PAR :

Le consultant

.....

Le Doyen de la FSEG de Sfax
Pr. Younes BOUJELBENE





A Sfax, Le 08/02/2023

Appel d'offre consultation n°C13-21 PAQ-DGSE

Annexe

TERMES DE RÉFÉRENCE

Mission : Sessions de Coaching de groupe

1. Contexte	4
2. Objectif et bénéficiaires de la mission.....	4
3. Période et durée de la mission.....	4
4. Prestation demandée.....	5
5. Résultats escomptés.....	5
6. Profil du consultant/ expert	5
7. Conditions d'exécution de la mission	5
8. Mode de sélection et négociation du contrat	6
9. Livrables.....	7
10. Conflits d'intérêt	8
11. Confidentialité.....	8
12. Modalité de publicité.....	8

1. Contexte

Dans le cadre de l'accord entre le Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche Scientifique (MESRS) et la Banque Internationale pour la Reconstruction et le Développement (BIRD) en vue de contribuer au financement du Programme d'Appui à la Qualité pour le Développement de la Gestion Stratégique des Établissements d'Enseignement Supérieur (PAQ-DGSE), la Faculté des Sciences Economiques et de Gestion de Sfax (FSEG Sfax) a bénéficié d'un fonds d'Innovation pour la modernisation, l'autonomie et la performance du système d'enseignement supérieur et de recherche pour la mise en œuvre du Projet : Modernisation des mécanismes de gouvernance pour une meilleure efficacité institutionnelle et plus d'ouverture nationale et internationale.

La FSEG de Sfax se propose d'utiliser une partie de cette allocation pour effectuer les paiements autorisés par le contrat à signer au titre de la présente mission.

Dans le cadre de ce projet la Faculté des Sciences Economiques et de Gestion de Sfax propose l'organisation de 3 sessions de coaching de groupe et renforcement de compétences entrepreneuriales pour les porteurs de projet.

2. Objectifs et bénéficiaires de l'action

L'objectif principal de cette initiative est d'organiser trois sessions de coaching de groupe visant à renforcer les compétences entrepreneuriales d'un groupe de 30 étudiants de la FSEGS qui ont une idée de projet. Ces sessions de coaching visent à soutenir le développement des porteurs de projet, à améliorer leur organisation et à optimiser l'utilisation de leurs ressources, notamment humaines et renforcer leurs capacités entrepreneuriales.

Les objectifs spécifiques sont les suivants :

1. Élaborer la stratégie optimale pour les porteurs de projet.
2. Affiner la stratégie Go to market de leurs projets.
3. Renforcer leurs compétences en matière de stratégie d'entreprise.
4. Développer les compétences entrepreneuriales des porteurs de projet, y compris la gestion du temps et des ressources, la prise de décision dans un contexte concurrentiel changeant, la communication et le leadership.
5. Accompagner les entrepreneurs dans l'élaboration de leurs études de marché.
6. Renforcer la confiance en soi et la motivation des entrepreneurs.
7. Renforcer le travail en équipe au sein des groupes.

Public cible

La formation est destinée à 30 étudiants.

3. Période et durée des formations

La formation se tiendra au cours de 3 jours soit 24 heures et la date sera fixée en concertation avec le consultant.

4. Prestations demandées

Il s'agit d'action de formation-action, idéalement avec une simulation d'entreprise, au profil d'une population d'étudiants universitaires, conduite en mode interactif basée sur la participation active des membres du groupe et le learning by doing. La prestation est menée selon une approche andragogique faisant recours à **des applications directes et des outils de la PNL et du coaching.**

5. Résultats attendus

Après ces sessions de coaching, les participants seront en mesure de :

1. Élaborer une vision précise de leur projet.
2. Prendre des décisions avisées et stratégiques.
3. Gérer efficacement leur emploi du temps, leurs priorités, ainsi que les défis et les obstacles.
4. Renforcer leurs aptitudes en leadership et en communication.
5. Développer des compétences en gestion financière.
6. Concevoir et mettre en œuvre des stratégies Go to market efficaces.
7. Établir un réseau de contacts solide.

6. Profil du consultant/ de l'expert

L'assistance technique sera fournie par un expert indépendant œuvrant dans le domaine de l'ingénierie de formation, ayant :

- Une expérience justifiée et certifiée en formation de formateurs et **de coaching des adultes ;**
- Un diplôme universitaire ;
- Animation d'actions similaires **en coaching entrepreneurial.**



- Maitrise d'un business game, pour le renforcement des compétences en stratégie d'entreprise

7. Conditions d'exécution de la mission

7.1. Lieu de la mission

La mission sera exécutée à la FSEG de Sfax.

7.2. Moyens et ressources à mobiliser par le consultant

Le consultant prend à sa charge son transport : billet d'avion, transport urbain et interurbain, son hébergement et tous les frais engendrés par son séjour (Alimentation, etc.). Il est tenu de mobiliser par ses soins les moyens logistiques et le business game, primordiaux pour sa propre utilisation.

7.3. Données, Service, Locaux, Personnel et Installations à fournir par le client durant la mission

La FSEG de Sfax s'engage à mettre à la disposition du consultant, toutes les données et les documentations nécessaires à l'exécution de sa mission et de mettre à sa disposition les équipements et les moyens logistiques nécessaires durant l'exécution de la mission (Impression, Tirage, édition support numérique,).

7.4. Responsabilité du consultant

Le consultant est censé s'acquitter de sa mission avec la diligence voulue et selon les règles de l'art. La responsabilité du consultant envers la FSEG de Sfax est régie par le droit applicable au marché.

8. Mode de sélection

La sélection de l'expert/consultant Individuel est faite conformément aux procédures définies dans les directives « Sélection et Emploi des Consultants par les emprunteurs de la Banque Mondiale, Editions Mai 2004 (Version révisée en Juillet 2014) ». Cependant, les consultants individuels appartenant à un bureau ou à un groupement peuvent présenter des candidatures individuelles.

Une commission de sélection des candidatures établira un classement des candidatures selon un barème de notation (voir tableau 1) des qualifications techniques de l'expert comme suit :

Les qualifications en rapport avec la nature de la mission :

- ✓ La pertinence de CV selon le modèle en annexe ;
- ✓ La cohérence du programme de la formation avec les objectifs ;
- ✓ Les expériences **en coaching, en accompagnement et en entrepreneuriat** ;
- ✓ Les références récentes en missions similaires **en coaching entrepreneurial**.

Tableau 1: Barème de notation

Critères	Notation
<u>Qualifications à caractère général</u>	
- Diplômes,	15
- Expérience en formation des adultes	20
- Intégration dans l'écosystème entrepreneurial	20
<u>Qualifications en rapport avec la mission</u>	
- Plan de la formation et sa correspondance avec les objectifs demandés.	15
- Les références récentes des cinq dernières années en missions similaires en coaching entrepreneurial et animation de sessions business game	30
Total	100

Le candidat le mieux classé sera contacté pour assister à la séance de négociation de son offre financière et de son contrat.

9. Livrables

Le consultant remettra à l'équipe PAQ-DGSE et au doyen de la Faculté des Sciences Economiques et de Gestion de Sfax un plan détaillé de la formation dans un délai maximum de 21 jours de la date de négociation.

Le consultant chargé de la mission devra fournir les éléments suivants :

1- En réponse à la soumission de la consultation :

- Un curriculum Vitae selon la version en annexe;
- Une fiche technique présentant un résumé des objectifs et des résultats attendus de la formation ;
- Une proposition détaillée du programme de formation sous forme de tableau récapitulatif portant en détail l'intitulé des différents modules leurs objectifs, les résultats escomptés et le nombre d'heures allouées à chacun.

2- A la fin de la mission

Le consultant est tenu de présenter à l'équipe PAQ- DGSE-FSEG de Sfax un rapport détaillé retraçant les différentes actions réalisées, l'évaluation de cette réalisation, les difficultés et le cas échéant les solutions proposées.

Le consultant est tenu de soumettre

- Les supports pédagogiques et les supports utilisés au niveau des séquences de formation.
- Un rapport de synthèse portant sur le déroulement des actions et les recommandations possibles au plus tard deux semaines après la date de clôture de l'action.

10. Conflit d'intérêt

Les consultants en conflit d'intérêts, c'est-à-dire qui auraient un intérêt quelconque direct ou indirect avec le projet ou qui sont en relation personnelle ou professionnelle avec la Banque Mondiale ou le MESRS, doivent déclarer leur conflit d'intérêts au moment de la transmission de la lettre de candidature pour la mission ; en particulier, tout fonctionnaire exerçant une fonction administrative doit présenter les autorisations nécessaires pour assurer la mission.

11. Confidentialité

L'expert retenu pour la présente mission est tenu de respecter une stricte confidentialité vis-à-vis des tiers, pour toute information relative à la mission ou collectée à son occasion. Tout



manquement à cette clause entraîne l'interruption immédiate de la mission. Cette confidentialité reste de règle et sans limitation après la fin de la mission.

12. Modalité de publicité

Les présents termes de référence seront communiqués sur le site web de la FSEG Sfax.

Annexe 1. Curriculum Vitae

1. Nom et prénom de l'expert

2. Date de naissance:

Nationalité :

3. Coordonnées : Adresse:

GSM :

Tel Fixe :

Email :

4. Niveau d'études:

Institution (Dates : début - fin)	Diplôme(s) obtenu (s)/ Discipline/ Spécialité

5. Compétences clés:

6. Affiliation à des associations/ groupements professionnels :

7. Autres formations

8. Langues: (bon, moyen, passable)

Langue	Lu	Parlé	Écrit

9. Expérience professionnelle:

Depuis-jusqu'à	Employeur	Poste

10. Compétences spécifiques de l'expert exigées dans le cadre de la mission

1	Expérience en communication
2	Mission d'expertise similaire
3	Mission similaire dans le milieu universitaire et de la recherche scientifique et de l'innovation

11. Missions similaires

Détails de compétences spécifiques à la mission	Expérience de l'expert qui illustre le mieux sa compétence pour la mission ¹	
01	Nom du projet : Année : Lieu : Client : Poste : Activités	

¹ Rajouter autant de ligne que nécessaire

12. Informations complémentaires

J'atteste, en toute bonne conscience, que les renseignements susmentionnés reflètent exactement

ma situation, mes qualifications et mon expérience

Je m'engage à assumer les conséquences de toute déclaration volontairement erronée

Date: jour / Mois / Année [

Signature du Consultant